|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |
| --- |
| .  |

  Resumen profesionalAnalista Comercial que busca empleo en una organización respetable. Sólido conocimiento de procesos comerciales y logísticos. Dominio de Microsoft Office y excelentes habilidades de comunicación. Excelente gestión del tiempo y habilidades organizativas.  Aptitudes* Análisis comercial.
* Análisis de informes.
* Administración.
* Análisis de datos e investigación.
* Metódico.
* Responsable.
* Adaptabilidad.
* Manejo de trabajo bajo presión.
* Aprendizaje rápido.
* Manejo de KPIS.
* Buen dominio de Excel.

  | **Hugo Eduardo****Cubillas De La Torre**

|  |  |
| --- | --- |
|  | 927663618  |
|  | hugocubillas92@gmail.com |
|  | Psj Los Rosales 1282, Urb. Corporación, 15004, El Agustino, Lima/Lima/El Agustino  |

  **Formación**Universidad Peruana De Ciencias Aplicadas | SurcoAdministración De Empresas: Administración Empresarial 2012 Instituto De Formación Bancaria | SurcoTitulado En Administración Bancaria: Finanzas 2010 Instituto Cultural Peruano Norteamericano | Cercado De LimaInglés: Inglés   **Historial laboral**02/2021 - 07/2021 Pro Valle Alimentos S.A.C. | San Luis, Lima Analista de Ventas* Elaboración de reportes de ventas, fill-rate, forecast, históricos, etc.
* Análisis del Sell In y Sell Out.
* Creación y análisis de indicadores de ventas y/o logísticos.
* Analizar la previsión vs consumos vs estimación.
* Análisis de pricing.
* Encargado de abastecimiento de los productos terminados estratégicos, según las metas.
* Manejo de SAP Business One.
* Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock.
* Manejo de B2B, CEN, entre otros portales web.
* Verificar las transacciones del sistema, stock, estado de pedidos, entre otros.
* Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock.

 07/2019 - 02/2020 Laboratorios SMASAC | Ate, Lima Analista Comercial* Atender y gestionar las OC de nuestros clientes
* Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock.
* Analizar la Previsión vs consumos vs Estimación.
* Seguimiento al sell in y sell out de nuestros clientes.
* Manejo y análisis de indicadores de ventas.
* Ejecutar el planeamiento que permita el correcto abastecimiento de productos terminados estratégicos de acuerdo a las metas.
* Programar y hacer seguimiento a los despachos y/o citas.
* Manejo de B2B, CEN, entre otros portales web.
* Elaboración de reportes de ventas, fill-rate, forecast, etc.
* Verificar las transacciones del sistema, stock y estado de pedidos.
* Ingreso de nuevos clientes, proveedores y productos en el ERP EPICOR.
* Llevar control y seguimiento de los precios, NC, GR y facturas.

 11/2018 - 06/2019 Grupo Frutas Golden | San Luis, Lima Asistente Comercial* Atender las OC de nuestros clientes del canal moderno y tradicional.
* Manejo y análisis de indicadores de ventas.
* Manejo de B2B, CEN, etc.
* Elaboración de reportes comerciales y reportes de mermas.
* Elaborar documentación para las activaciones.
* Realizar el seguimiento a los despachos.
* Verificar las transacciones del sistema, stock, estado de pedidos.
* Ingreso de nuevos clientes, proveedores y productos en el ERP GESNET.
* Llevar control de los precios, NC, guías de remisión y facturas.

 02/2017 - 06/2018 Santiago Queirolo S.A.C | Pueblo Libre, Lima Analista De Ventas* Atender las OC de nuestros clientes de canal Retail.
* Manejo de B2B, CEN, IRs.
* Análisis de indicadores de ventas.
* Elaborar reportes comerciales.
* Realizar las cotizaciones solicitadas.
* Registro de nuevos clientes y proveedores.
* Coordinar el pago de bonos a los mercaderistas de ruta.
* Verificar Stock, estado de pedidos y precios.
* Elaboración de rutas de entrega.
* Realizar las cotizaciones solicitadas.
* Generación de “albaranes”, notas de créditos, facturas, guías de remisión.

 06/2016 - 11/2016 Centro - Grupo Gloria S.A. | La Victoria, Lima Auxiliar De Sistemas* Manejo de SAP R3 módulo SD (venta y distribución).
* Generar los “scripts” para las cargas integrales en el sistema SAP – SOLMAN.
* Generar los “scripts” para las cargas integrales en el sistema SAP – SOLMAN.
* Realizar el pago de proveedores, emisión de facturas, notas de crédito, etc.
* Elaborar y gestionar órdenes de compra.
* Control de inventario.
* Creación de catálogos del Grupo Gloria.

   **Idiomas**

|  |
| --- |
| **Español** : Idioma nativo  |
| **Inglés** : B2 Intermedio avanzado  |

  |

.