|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  | | --- | | . |       Resumen profesional  Analista Comercial que busca empleo en una organización respetable. Sólido conocimiento de procesos comerciales y logísticos. Dominio de Microsoft Office y excelentes habilidades de comunicación. Excelente gestión del tiempo y habilidades organizativas.      Aptitudes   * Análisis comercial. * Análisis de informes. * Administración. * Análisis de datos e investigación. * Metódico. * Responsable. * Adaptabilidad. * Manejo de trabajo bajo presión. * Aprendizaje rápido. * Manejo de KPIS. * Buen dominio de Excel. | **Hugo Eduardo**  **Cubillas De La Torre**   |  |  | | --- | --- | |  | 927663618 | |  | hugocubillas92@gmail.com | |  | Psj Los Rosales 1282, Urb. Corporación, 15004, El Agustino, Lima/Lima/El Agustino |       **Formación**  Universidad Peruana De Ciencias Aplicadas | Surco  Administración De Empresas: Administración Empresarial  2012  Instituto De Formación Bancaria | Surco  Titulado En Administración Bancaria: Finanzas  2010  Instituto Cultural Peruano Norteamericano | Cercado De Lima  Inglés: Inglés      **Historial laboral**  02/2021 - 07/2021  Pro Valle Alimentos S.A.C. | San Luis, Lima  Analista de Ventas   * Elaboración de reportes de ventas, fill-rate, forecast, históricos, etc. * Análisis del Sell In y Sell Out. * Creación y análisis de indicadores de ventas y/o logísticos. * Analizar la previsión vs consumos vs estimación. * Análisis de pricing. * Encargado de abastecimiento de los productos terminados estratégicos, según las metas. * Manejo de SAP Business One. * Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock. * Manejo de B2B, CEN, entre otros portales web. * Verificar las transacciones del sistema, stock, estado de pedidos, entre otros. * Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock.     07/2019 - 02/2020  Laboratorios SMASAC | Ate, Lima  Analista Comercial   * Atender y gestionar las OC de nuestros clientes * Analizar el comportamiento ventas en base a nuestro plan de producción y stock. * Analizar la Previsión vs consumos vs Estimación. * Seguimiento al sell in y sell out de nuestros clientes. * Manejo y análisis de indicadores de ventas. * Ejecutar el planeamiento que permita el correcto abastecimiento de productos terminados estratégicos de acuerdo a las metas. * Programar y hacer seguimiento a los despachos y/o citas. * Manejo de B2B, CEN, entre otros portales web. * Elaboración de reportes de ventas, fill-rate, forecast, etc. * Verificar las transacciones del sistema, stock y estado de pedidos. * Ingreso de nuevos clientes, proveedores y productos en el ERP EPICOR. * Llevar control y seguimiento de los precios, NC, GR y facturas.     11/2018 - 06/2019  Grupo Frutas Golden | San Luis, Lima  Asistente Comercial   * Atender las OC de nuestros clientes del canal moderno y tradicional. * Manejo y análisis de indicadores de ventas. * Manejo de B2B, CEN, etc. * Elaboración de reportes comerciales y reportes de mermas. * Elaborar documentación para las activaciones. * Realizar el seguimiento a los despachos. * Verificar las transacciones del sistema, stock, estado de pedidos. * Ingreso de nuevos clientes, proveedores y productos en el ERP GESNET. * Llevar control de los precios, NC, guías de remisión y facturas.     02/2017 - 06/2018  Santiago Queirolo S.A.C | Pueblo Libre, Lima  Analista De Ventas   * Atender las OC de nuestros clientes de canal Retail. * Manejo de B2B, CEN, IRs. * Análisis de indicadores de ventas. * Elaborar reportes comerciales. * Realizar las cotizaciones solicitadas. * Registro de nuevos clientes y proveedores. * Coordinar el pago de bonos a los mercaderistas de ruta. * Verificar Stock, estado de pedidos y precios. * Elaboración de rutas de entrega. * Realizar las cotizaciones solicitadas. * Generación de “albaranes”, notas de créditos, facturas, guías de remisión.     06/2016 - 11/2016  Centro - Grupo Gloria S.A. | La Victoria, Lima  Auxiliar De Sistemas   * Manejo de SAP R3 módulo SD (venta y distribución). * Generar los “scripts” para las cargas integrales en el sistema SAP – SOLMAN. * Generar los “scripts” para las cargas integrales en el sistema SAP – SOLMAN. * Realizar el pago de proveedores, emisión de facturas, notas de crédito, etc. * Elaborar y gestionar órdenes de compra. * Control de inventario. * Creación de catálogos del Grupo Gloria.         **Idiomas**   |  |  | | --- | --- | | **Español** : Idioma nativo | | | **Inglés** : B2    Intermedio avanzado | |

.